



インソースがご提供する
自律型教育サポートシステム



2023.9

■ Leaf 企業内大学

いま企業に求められる、人的資本経営

人的資本経営とは、企業や組織で働く人材を投資すべき「資本」として捉え、教育によって人材価値を最大限に引き出すことによって中長期的な企業価値を高めていく考え方です。これまで人は「人的資源」とされ、企業経営における「4大資源」の一つとしてできる限り消費を少なく抑え、効率的に活用することが求められてきました。

しかし現代では、労働人口が減少し、働く人も多様化しているため、消費ではなく、教育で個の力を増大させていく考え方に転換することが有用です。

とはいえ従来の一律的な教育でスキルの底上げを図るのは難いため、社員一人一人にフィットする教育が必要です。企業には、自身の能力やスキルを考慮して自律的にスキルアップできる環境を整えることが求められています。

従来 労働集約型事業

投入することで、その量に応じて価値を生み出すことができる。人材の「量」の確保とその「管理」がカギとなる

人は **資源**



今後 知的創造型事業

投入することで、飛躍的に価値を増大させられる可能性がある。人材の「質」の向上とその「活かし方」がカギとなる

人は **資本**

人的資本の価値向上の第一歩は、ギャップの把握

社員の「個」の力を強化し、成長に繋げていくためには、まずは「現状 (As is)」と「あるべき姿 (To be)」のギャップを把握することが欠かせません。ギャップが分かったら、それを埋めるための手段 (教育) を受けられるしくみも必要です。どれくらいの成長余地があるのか、成長のために何をすべきかを明確にすることで、スキルアップに取り組みやすくなります。

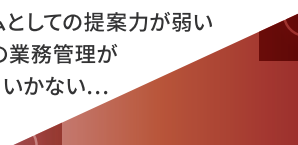
また、持続的にスキルアップをしていくには、定期的にギャップが埋まっているかを確認し、最適な教育カリキュラムへ軌道修正することが重要です。こうしたしくみを整えることで、社員の自律的なスキルアップが可能となります。そしてこの流れを繰り返すことが、継続的な人的資本の価値向上、企業価値向上を実現します。

あるべき姿 (To be)

- ・部下に適切な指示を行いチームの目標を達成!

現状 (As is)

- ・チームとしての提案力が弱い
- ・部下の業務管理がうまくいかない...



ギャップ (今後の伸びしろ)

不足スキルやポストに合った教育を受け、ギャップを埋める

現状 (As Is) とありたい姿 (To Be) のギャップ把握ができていない組織は68.8%

※経済産業省「人的資本経営に関する調査 集計結果 As Is - To Be ギャップ把握の進捗」にて「対応策を検討している、未検討、重要性を認識していない」と回答した企業の割合https://www.meti.go.jp/policy/economy/jinteki_shihon/pdf/survey_summary.pdf

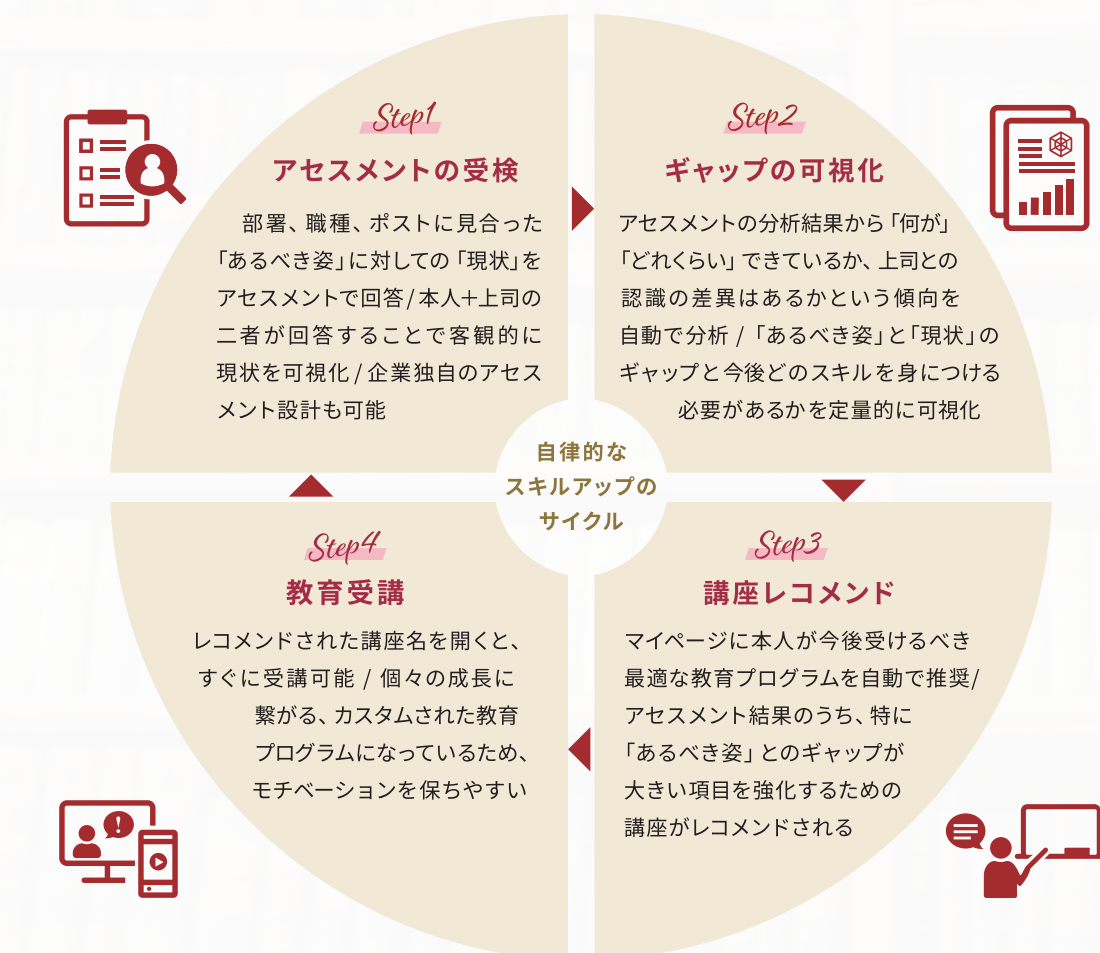
社内の人材育成について、
こんなお悩み抱えていませんか？

- ✓ 育成カリキュラムや教育コンテンツの準備に時間をかけられない
- ✓ 現状と理想とのギャップを把握する方法が分からない
- ✓ 一人ひとりの現状に合った教育を実施するためのしくみがない
- ✓ リスキリングに取り組みたいが、何をどう始めるべきか見当が付かない
- ✓ 社員の興味に合いそうな幅広い教育コンテンツがない
- ✓ 教育プログラムを準備しても社員が意欲的に受けてくれない

こうしたお悩みは、すべて「Leaf企業内大学」で解決できます

インソースのLeaf企業内大学は、 自律型なスキルアップをワンストップでサポート

「現状 (As is)」と「あるべき姿 (To be)」のギャップを可視化し、ギャップを埋めるための講座を受け、教育受講後に再度アセスメントを受けるというサイクルを繰り返すことで、より早く企業が求める人物像に近づけます。



人事・教育部門主導の「一律型教育」から、
本人主導でスキルアップする「自律型教育」にシフトできます

Leaf企業内大学 独自の強み

■ アセスメント×レコメンド

これまで難しかった、自社の人材の現有スキルを正確に把握。個々の状況だけでなく、全社/部署ごとの傾向を可視化した上で適切な教育を実施できるため、教育効果が非常に高い

■ リーズナブル&短期導入

1名あたり月額550円(税込)、最短2週間で開校可能。教育のスタートに必要なコンテンツも、受講管理に必要な機能も全部揃っており、学習環境の垂直立ち上げが可能

■ eラーニング講座200種類以上を初期搭載

自社で教育コンテンツの用意がない場合も、研修のプロであるインソースが監修・制作したeラーニングを活用可能。さらにお手持ちの貴社コンテンツも載せ放題・配信し放題(動画容量無制限)

■ カスタマイズ性の高いパッケージ

教育コンテンツの提供や教育体系構築のコンサルティング、自社が求める人材要件に合致したアセスメントの設計、教育運営の主体となる事務局の代行も可能

特徴的な機能 MAIN FUNCTIONS

01

FUNCTIONS



アセスメント機能

項目ID	項目名	本人回答	正解回答	正解率
1	組織の使命やビジョン、経営方針や戦略が、経営活動の指針となることを理解している。	○	○	100%
2	法人営業に必要となる知識、スキルや能力を身に付けている。	○	○	100%
3	自社の強み、得意分野、得意顧客、得意業種を明確に認識している。	○	○	100%
4	顧客営業での成功には「顧客のニーズや課題を把握し、適切な提案を行う」ことが重要であることを理解している。	○	○	100%
5	顧客営業での成功には「顧客のニーズや課題を把握し、適切な提案を行う」ことが重要であることを理解している。	○	○	100%
6	顧客営業での成功には「顧客のニーズや課題を把握し、適切な提案を行う」ことが重要であることを理解している。	○	○	100%
7	顧客営業での成功には「顧客のニーズや課題を把握し、適切な提案を行う」ことが重要であることを理解している。	○	○	100%
8	顧客営業での成功には「顧客のニーズや課題を把握し、適切な提案を行う」ことが重要であることを理解している。	○	○	100%
9	顧客営業での成功には「顧客のニーズや課題を把握し、適切な提案を行う」ことが重要であることを理解している。	○	○	100%
10	顧客営業での成功には「顧客のニーズや課題を把握し、適切な提案を行う」ことが重要であることを理解している。	○	○	100%

アセスメント作成がかんたん

簡易的なアセスメントが搭載されているので、準備不要ですぐにアセスメントを実施できます。もちろん、自社独自の設問も設定可能です。

段階評価で客観的に評価できる

三段階評価で、クリックだけで回答完了します。上司の回答も必須で客観的に診断します。

複数のアセスメントで、統合的にスキル診断も可能

「営業職」「事務職」「エンジニア」など職種を分けて、複数のアセスメントを用意し、受験していただくこともできます。

02

FUNCTIONS



自動分析機能

項目ID	項目名	本人回答	上司回答	正解回答	正解率
1	組織の使命やビジョン、経営方針や戦略が、経営活動の指針となることを理解している。	○	○	○	100%
2	法人営業に必要となる知識、スキルや能力を身に付けている。	○	○	○	100%
3	自社の強み、得意分野、得意顧客、得意業種を明確に認識している。	○	○	○	100%
4	顧客営業での成功には「顧客のニーズや課題を把握し、適切な提案を行う」ことが重要であることを理解している。	○	○	○	100%
5	顧客営業での成功には「顧客のニーズや課題を把握し、適切な提案を行う」ことが重要であることを理解している。	○	○	○	100%
6	顧客営業での成功には「顧客のニーズや課題を把握し、適切な提案を行う」ことが重要であることを理解している。	○	○	○	100%
7	顧客営業での成功には「顧客のニーズや課題を把握し、適切な提案を行う」ことが重要であることを理解している。	○	○	○	100%
8	顧客営業での成功には「顧客のニーズや課題を把握し、適切な提案を行う」ことが重要であることを理解している。	○	○	○	100%
9	顧客営業での成功には「顧客のニーズや課題を把握し、適切な提案を行う」ことが重要であることを理解している。	○	○	○	100%
10	顧客営業での成功には「顧客のニーズや課題を把握し、適切な提案を行う」ことが重要であることを理解している。	○	○	○	100%

強み／弱みを定数で見える化

全体分布や自分の位置づけがチャートで表示され、どの分野で成長の余地があるか確認できます。

今後の教育方針を明確にできる

設問ごとの本人／上司の回答と、具体的なアドバイスが記載されており、どの教育を受けるか、上司に相談するのに役立ちます。

前回結果との比較も可能

過去にも受験した場合は、前回の結果が自動反映され、教育を受けてからの変化を可視化できます。

03

FUNCTIONS



レコメンド（講座推奨）機能



Leaf企業内大学は、200種類以上の eラーニング講座を初期搭載しています

研修のプロ・インソースが監修・制作したeラーニング講座を導入初日からご利用いただけます。上級管理職～新人の階層別、テーマ別の幅広い講座があり、すべての講座が見放題です（同時アクセス無制限、再生回数無制限）。教材準備の手間をかけずに、「自発的に学べる環境」を垂直立ち上げできます。



eラーニング講座ラインナップ（一部）

仕事の基本

- 新ビジネスマナー講座
- ケース映像で学ぶビジネスマナー講座
- ビジネス文書講座
- ビジネスにおける言葉遣い講座
- ビジネス基礎「職場のルール」
- 仕事の進め方講座
- 仕事の進め方とPDCA講座

コミュニケーション

- 論理的で分かりやすいコミュニケーション講座
- アサーティブ・コミュニケーション講座
- オンラインコミュニケーションの仕方講座
- 心理的安全性講座 [NEW](#)
- リーダーコミュニケーション講座 [NEW](#)
- 会議における議論の仕方

マネジメント

- OJTの進め方講座
- リーダー研修講座
- マネジメントの原理原則講座
- リモートワークにおけるマネジメント講座
- リモートワークにおける労務管理講座
- 部下のキャリア開発支援研修
- 人事評価の進め方講座

コンプライアンス・リスク管理

- ハラスメント防止講座（2020年度版）
- カスタマーハラスメント防止講座
- セクシュアル・ハラスメント防止講座
- メンタルヘルス（セルフケア/ラインケア）講座
- SDGs時代のコンプライアンス講座
- リスクマネジメント [NEW](#)
- 個人情報保護と情報セキュリティ [NEW](#)

CS/営業スキル

- ケース映像で学ぶCS向上講座
- 組織的なCS対応
- クレーム対応講座
電話対応編/訪問編/接客編
- クレーム電話対応講座 [NEW](#)
- はじめての営業講座
- はじめての営業事務講座 [NEW](#)

PCスキル

- 資料づくりの基礎知識講座
- 分かりやすい資料の作り方講座
基本編 / デザイン編 / 操作編
- 操作画面を見ながら学べる
Microsoft Excel講座
Microsoft PowerPoint講座
Microsoft Word講座

タイムマネジメント・業務改善

- タイムマネジメント講座
- 仕事を円滑に進めるためのタイムマネジメント講座
- マルチタスク講座
- 自己管理力講座
- 書類の整理整頓講座
- オペレーションミス防止研修講座

論理的思考力・企画力・発想力

- 課題解決のためのロジカルシンキング講座 / クリティカルシンキング講座 / ラテラルシンキング講座
- 企画力講座
- 統計基礎講座
- ビジネスにおける数値意識
- 行動経済学（ナッジ理論）活用講座

ダイバーシティ・SDGs

- ダイバーシティ講座
- LGBT講座
- ダイバーシティ&インクルージョン講座
- アンコンシャス・バイアス講座 [NEW](#)
- 育児介護との両立支援講座 [NEW](#)
- SDGsで未来の変化を作り出す変化の理論 [NEW](#)

※NEWは2023年4月に追加された最新講座です

テスト・アンケート機能

研修後のアンケートや振り返りのテストに便利

進捗管理機能

受講者全員の学習状況をかんたんに管理可能

修了証／認定証発行機能

研修修了者向けに、修了証などを自動発行

受講履歴管理機能

個人・部署・研修ごとでの受講ログをすぐ取得

自動メール機能

事務連絡は全自動！こまめなフォローができる

人事評価機能

人事評価やスキル管理をWEB上でシンプルに運用

Leaf企業内大学は、280万人（※2）が利用するeラーニングシステム・LMS「Leaf」を元に開発されており、Leafの機能も追加費用なしでご利用可能です

基本機能一覧は
こちらから



（※1）Zoomの名称およびロゴは、Zoom Video Communications, Inc.の米国および日本を含むその他の国における登録商標または商標です

（※2）2023年7月末時点

料金プラン PRICE

初期費用	¥100,000 (税込¥110,000)	+	システム利用料	¥500 × ID数 (税込¥550 × ID数)
-------------	---------------------------------	---	----------------	-------------------------------------

オプションサービス OPTION

■ 公開講座



Leaf企業内大学上で推奨され、自ら申込みできる選択型研修として、公開講座をご活用いただけます。

- ※1 年間115,493名が受講する、1名からご参加いただける異業種交流型の研修サービス
- ※2 全国6都市(東京・大阪・名古屋・福岡・札幌・仙台)で高頻度で開催、3,825種類の研修をご用意

1名1回の受講の目安	公開講座 ラインナップ を見る	
¥17,273 ※3 (税込 ¥19,000)~		

(※1) 2022年7月~2023年6月 (※2) 2023年6月末時点 (※3) ポイント制割引サービス 人財育成スマートバック200を利用した場合

■ eラーニング・動画教材購入



初期搭載されているeラーニング講座や自社コンテンツ以外にも、さらに動画教材を拡充されたい方には、インソース「動画百貨店」から最適なコンテンツをご提案いたします。
どの動画も、プロフェッショナルの講師陣が登場しており、多種多様なビジネススキルを学べる高品質の教材が揃っています。
貴社のオリジナル動画制作も可能です。(費用要相談)

動画1本買取	動画百貨店 ラインナップ を見る	
¥180,000 (税込 ¥198,000)~		

■ Leaf オプション機能開発



Leaf企業内大学は、プラットフォーム「Leaf」をもとに開発されており、お客さまの教育の運用方法に合わせて様々な機能開発が可能です。リーズナブルな価格で、さらに便利にアップグレードできます。(全30種類以上)

修了証発行機能	初期費用 ¥800,000 (税込 ¥880,000)~
人事データ連携機能	初期費用 ¥2,000,000 (税込 ¥2,200,000)~
他社システムAPI連携	初期費用 ¥2,000,000 (税込 ¥2,200,000)~
シングルサインオン	初期費用 ¥800,000 (税込 ¥880,000)~
企業ロゴ / カラー変更	初期費用 ¥600,000 (税込 ¥660,000)~

■ 教育体系構築・コンサルティング支援



教育体系構築のコンサルティング、自社が求める人材要件に合致したアセスメントの設計、教育運営の主体となる事務局の代行も可能です。

教育体系構築・コンサルティング支援	企業内大学運用支援
¥180,000 (税込 ¥198,000)~	¥100,000 (税込 ¥110,000 /月額)~

お申込みの流れ

1 お見積り 想定されている ご利用人数・利用期間 をご教示いただきましたら、お見積書を発行させていただきます。まずはお気軽にご相談ください。	2 お申込み 利用規約をご確認いただき、ご捺印いただいたお申込書をPDFファイルにいただいた上で、メールにて営業担当者までご送付ください。	3 ID等の発行 お申込書をいただいた後、 最短3営業日 で、申込承諾のご連絡とともに弊社より管理者URL、ID、パスワードの発行と、管理者マニュアルをお送りいたします。	4 サービス開始 管理者マニュアルに従って受講登録等を進めていただきます。作業が完了しましたら、サービスをご利用いただくことができます。
--	---	--	--

お問い合わせはこちら

03-5577-2051 leaf-jimukyoku@insource.co.jp

Leaf企業内大学の詳細情報はこちら

<https://www.insource.co.jp/it-tool/leaf-university.html>

動作環境：ブラウザを使用 (Internet Explorer9 以降 / Firefox, Google Chrome 最新版 / Chromium edge 最新版)

Copyright © Insource Co., Ltd. All rights reserved. 「insource」「Leaf」「Plants」「WEBinsource」「動画百貨店」の名称及びロゴは株式会社インソースの登録商標です。



PA03007_01_230905G